



get your tools
connected

Key Account Manager (m/v)

Benelux

Wat verwachten we van jou?

- Je bent verantwoordelijk voor het opvolgen en uitbouwen van relaties met bestaande klanten en distributeurs
- Je bent het centrale aanspreekpunt voor bestaande klanten en distributeurs
- Je loodst piloot en bestaande klanten naar nieuwe orders
- Je bespreekt en evalueert waar klanten extra ondersteuning nodig hebben
- Je bent mede verantwoordelijk voor het succes en de tevredenheid van de klant
- Je werkt aan referentiecases en organiseert referentiebezoeken samen met marketing
- Je biedt distributiepartners de nodige technisch-commerciële ondersteuning bij verkoopgesprekken, beurzen en presentaties
- Je onderhoudt regelmatig contact met de verkopers van distributiepartners en motiveert hen om Viloc onder de aandacht te brengen bij hun eindklanten
- Je maakt afspraken aangaande 'joint marketing'
- Je werkt met elke distributiepartner aan een sales funnel en volgt deze geregeld op
- Je managet mogelijke conflicten tussen distributiepartners

Wat zijn je competenties?

- Je ben een gedreven **commercieel** persoon op **bachelor- of masterniveau in een economische of technische richting**
- Je beschikt over 5 tot 10 jaar ervaring in technische adviserende verkoop
- Je spreekt en schrijft vlot Nederlands, Engels en Frans
- Je bent vlot met computers en het internet (MS Office, CRM...)
- Je beschikt over een goede commerciële reflex en denkt klant- en marktgericht
- Klantentevredenheid staat bovenaan op je agenda
- Je bent creatief in het zoeken naar oplossingen
- Je bent analytisch sterk en hebt interesse om een expert te worden in onze materie

- Als professional beantwoord je aan de volgende karaktertrekken :
 - **Harde werker** die mensen kan overtuigen
 - **Sociaal** persoon die vlot contacten legt
 - **Ondernemend** persoon die houdt van prospectie
 - Je bent **vastberaden** en niet van je stuk te brengen
 - **Positief, enthousiast en leergierig**
 - Intelligent persoon met **gezond verstand**

Wat mag je van Viloc verwachten:

- Een jong en dynamisch bedrijf met gespecialiseerde expertise, zowel op technisch vlak als qua kennis van de bouwwereld.
- Een uitgebreid salarispakket.
- Een doelgericht opleidings- en coachingplan om u succesvol te maken in deze job.

Geboeid om samen dit groeibedrijf internationaal op de kaart te zetten?

- Ben je geïnteresseerd in deze job? Stuur dan een mailtje naar info@viloc.eu om je kandidaat te stellen. Mail in ieder geval zo snel mogelijk uw cv en motivatiebrief ter attentie van Tim Gestels.