



get your tools
connected

Internal Sales & Marketing medewerker (m/v)

Wat verwachten we van jou:

- Je doet koude en warme telefonische prospectie
- Je kwalificeert leads en verdeelt deze onder de verkopers en distributeurs
- Je zoekt en ontwikkelt nieuwe relaties (prospecten/distributeurs) t.b.v. verkoop en signaleert tijdig wanneer en op welk niveau contact nodig is vanuit de organisatie ter ondersteuning van het commerciële proces en schakelt zo nodig anderen daarbij in
- Je voorziet administratieve ondersteuning voor de verkopers in the field:
 - maken van offertes
 - inplannen van afspraken
 - voorbereiden sales meetings en periodieke rapportering
 - opvolgen CRM
 - aanpassen van presentaties
- Je beantwoordt commerciële vragen van klanten, distributeurs en prospecten
- Je volgt pro-actief bestaande klanten op
- Je ondersteunt het sales team in het behalen van lange en korte termijn doelstellingen
- Je bent mede verantwoordelijk voor de kwaliteit van de sales funnel
- Je brengt de markt in kaart en zorgt ervoor dat top prospecten worden opgevolgd
- Je werkt samen met partners voor 'lead generation'
- Je bent verantwoordelijk voor het up-to date houden van de website, sales materialen en social media
- Je zorgt ervoor dat iedereen (interne verkoop en distributeurs) steeds over de meest recente sales informatie beschikt
- Je organiseert en coördineert marketing campagnes:
 - mailings
 - advertenties (print en online)
 - beurzen
 - (online) demo's / webcasts



get your tools
connected

Wie ben je ?

- Je ben een gedreven **commercieel** persoon op **bachelor- of masterniveau in een economische of technische richting**
- Je beschikt over 2 tot 5 jaar ervaring in een gelijkaardige functie
- Je bent vlot en duidelijk verstaanbaar aan de telefoon
- Je spreekt en schrijft vlot Nederlands, Engels en Frans
- Je hebt ervaring met het bellen van tientallen prospecten per dag
- Je bent vlot met computers en het internet (MS Office, CRM, emailcampagnes...)
- Je beschikt over een goede commerciële reflex en denkt klant- en marktgericht
- Als professional beantwoord je aan de volgende karaktertrekken :
 - **Harde werker** die mensen kan overtuigen
 - **Sociaal** persoon die vlot contacten legt
 - **Ondernemend** persoon die houdt van prospectie
 - Je bent **vastberaden** en niet van je stuk te brengen
 - **Positief, enthousiast** en **leergierig**
 - Intelligent persoon met **gezond verstand**

Wat mag je van Viloc verwachten:

- Een jong en dynamisch bedrijf met gespecialiseerde expertise, zowel op technisch vlak als qua kennis van de bouwwereld.
- Een uitgebreid salarispakket.
- Een doelgericht opleidings- en coachingplan om u succesvol te maken in deze job.

Geboeid om samen dit groeibedrijf internationaal op de kaart te zetten?

- Ben je geïnteresseerd in deze job? Stuur dan een mailtje naar info@viloc.eu om je kandidaat te stellen. Mail in ieder geval zo snel mogelijk uw cv en motivatiebrief ter attentie van Tim Gestels.